



TYSKTALENDE PROFIL TIL INTERNT SALG

- til international designvirksomhed med store ambitioner

HOUE er en international designmøbelvirksomhed med en passion for affordable high-quality. Vi sælger vores outdoor møbler over det meste af verden. Vi har en flad organisationsstruktur, hvor der ikke er langt fra idé til handling. Omgangstone er derfor direkte og ærlig for at sikre den bedste mulige løsning.

Vi intensiverer vores fokus på det tyske marked og søger nu en stærk, tysktalende medarbejder til vores interne salgsafdeling. Afdelingen har en meget central placering i organisationen – både internt og eksternt. Du vil med direkte reference til salgsdirektøren være med til at forme afdelingen i det daglige.

VI TILBYDER

- Et udadvendt job med mange kontaktpunkter til både kunder, eksterne kollegaer og samarbejdspartnere.
- En arbejdsplads med en uformel omgangstone og et godt arbejdsmiljø.
- Et job hvor du får mulighed for at tage ejerskab på opgaver og følge dem til dørs.
- En unik stilling i en designvirksomhed med ambitioner om at blive førende indenfor outdoor design.

ARBEJDSOPGAVER

- Tilbudshåndtering.
- Salgsanalyse med fokus på mersalg.
- Backoffice support til eksternt salg – herunder ordreindtastning.
- Håndtering af kundeforespørgsler via telefon og e-mail.
- Opfølgning på leverancer til kunderne. Herunder kontakt til vores speditorer.
- Ansvar for key accounts i samarbejde med eksternt salg.

KVALIFIKATIONER VI LÆGGER VÆGT PÅ

- Behersker tysk både skriftligt og mundtligt.
- Præcision i forhold til behandling af data og ordrer.
- Er god til at kommunikere og skabe relationer.
- Erfaring fra møbelbranchen er en fordel, men ikke et krav.

Vi ser frem til at modtage din ansøgning på: nj@houe.com
For yderligere information omkring stillingen er du velkommen til at kontakte Nicklas Jappe på 6015 7130.

Da vi ønsker snarlig tiltrædelse, vil vi afholde samtaler løbende.

HOUE