



COMMERCIAL

OPERATIONS THAT

DRIVE PROGRESS

– ARE YOU THE LINK?

COMMERCIAL OPERATIONS COORDINATOR

Vil du være den, der sikrer, at vores eksterne sælgere og agenter altid har det rigtige materiale, de rigtige data og den rigtige opfølging – så de kan fokusere på at sælge?

Trives du med struktur, koordinering og systemer – og kan du samtidig eksekvere og levere visuelt stærkt salgsmateriale? Så er du vores nye Commercial Operations Coordinator.

OM STILLINGEN

Som Commercial Operations Coordinator bliver du en central del af vores kommersielle organisation med reference til vores CCO:

- Du arbejder tæt sammen med eksterne sælgere og agenter på tværs af Europa og sikrer, at de kommersielle aktiviteter, beslutninger og processer bliver fulgt helt til dørs.

• Du vil fungere som et centralt omdrejningspunkt internt mellem salg og marketing – og have fokus på sammenhæng mellem data, systemer, salgsgrundlag og kommunikation.

- Du trives med struktur og opfølging – og kan samtidig selv eksekvere og levere visuelt stærkt salgsmateriale, der understøtter salgsarbejdet på tværs af markeder.

DINE ANSVARSOMRÅDER

Du understøtter det daglige salgsarbejde gennem tæt koordinering med sælgere og eksterne agenter, herunder:

- Planlægning, afvikling og opfølging af ugentlige salgs- og agentmøder.
- Udarbejdelse af salgsmateriale til kunder og markeder.
- Du er en del af planlægning og afvikling af aktiviteter i vores showroom i Nordhavn, København.

• Du har ansvar for centrale systemer: CRM (HubSpot), branchespecifik system: pCon.

- Du sikrer høj datakvalitet af nøgleinformationer – og sikrer ensartede processer i tæt dialog med salg og marketing.
- Du bidrager til budgetopfølging, salgsforecast og pipelineoverblik samt udarbejdelse af salgsrapporter, analyser og KPI'er til ledelsen.
- Intern koordinering ved nye lanceringer, kampanjer og opdatering af generelle salgsmaterialer.

VI TILBYDER

En udviklingsorienteret rolle i en international og ambitiøs virksomhed i tæt samarbejde med den kommersielle ledelse og marketing.

Du får mulighed for at sætte dit præg på processer, struktur og generelt samarbejde internt, samt en bred international kontaktflade i et uformelt arbejdsmiljø med korte beslutningsruter.

Send venligst din ansøgning, CV og evt. relevant dokumentation til:

job@houe.com, m/rk.: Commercial Operations Coordinator, senest 9. marts 2026.

Hvis du har spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte Jørgen Therkelsen, mobil: 2526 0680.

HOU.E er et dansk designhus grundlagt i 2007 med rødder i den danske møbeltradition. Vi udvikler og sælger outdoormøbler og -lys til både retail- og projektmarkeder. Vi lægger stor vægt på at udvikle kvalitetsprodukter med fokus på ansvarlige materialer, lang levetid og tidløst design. Vi er en international virksomhed med store ambitioner. Virksomheden beskæftiger ca. 50 medarbejdere.

fordelt på hovedkontoret i naturskønne omgivelser i Ry, i København samt i datterselskaber i Tyskland og USA. HOU.E er en arbejdsplads, hvor diversitet, ligeværdighed og inklusion er centrale. Vi værdsætter forskellige perspektiver og baggrunde, og opfordrer alle kvalificerede kandidater til at søge. Vi vurderer kandidater udelukkende på kompetencer, erfaringer og potentiale.