



INTERNATIONAL SALES DRIVING GROWTH

– ARE YOU OUR NEXT MARKET DRIVER?

AREA SALES MANAGER EUROPE

Vil du være med til at udvikle vores position på udvalgte europæiske markeder og være

en stærk repræsentant for HOUE i tæt samarbejde med vores Head of Sales Europe?

OM STILLINGEN

Som Area Sales Manager bliver du en vigtig del af vores internationale salgsorganisation med reference til Head of Sales Europe.

- Du får ansvar for udviklingen af udvalgte europæiske markeder – primært inden for retail og projektmarkedet.
- Du arbejder tæt sammen med Head of Sales Europe om at udvikle salgsstrategier, kunderelationer og nye markedsmuligheder.

- Rollen indebærer en høj grad af selvstændighed og en bred ekstern kontaktflade til distributører, forhandlere, arkitekter og projektpartnere.

Stillingen kan have base i Danmark eller Hamburg, og indebærer ca. 60-70 rejsedage om året.

DINE ANSVARSOMRÅDER

Du får en central rolle i udviklingen af vores internationale salg, herunder:

- Opbygning og udvikling af stærke relationer til distributører, forhandlere og projektkunder på udvalgte EU-markeder.
- Identifikation og udvikling af nye forretningsmuligheder inden for både retail og contract/projektmarkedet.
- Kundebesøg, præsentation af kollektioner og rådgivning af kunder – ofte fra idéfase til færdigt projekt.

- Opfølgning på leads, tilbud og projekter i tæt dialog med kunder og interne funktioner.
- Repræsentation af HOUE på messer, events og markedsaktiviteter i Europa.
- Bidrage til udvikling af salgsstrategi og markedsplaner i samarbejde med Head of Sales Europe.
- Sikre fremdrift i projekter og B2B-samarbejder samt koordinering med interne teams.

DIN PROFIL

Vi forestiller os:

- Du har erfaring fra en international salgsrolle – gerne inden for design-, møbel- eller interiørbranchen.
- Du har erfaring med både retail- og/eller projektmarkedet og trives med relationsbaseret B2B-salg.

- Du arbejder selvstændigt, struktureret og er god til at skabe fremdrift i dine markeder.
- Du er en stærk relationsbygger med en naturlig kommerciel forståelse og høj energi.
- Du kommunikerer sikkert på tysk og engelsk – både mundtligt og skriftligt.
- Kendskab til dansk er en fordel, men ikke et krav.

VI TILBYDER

En spændende international salgsrolle i en ambitiøs designvirksomhed i vækst.

Du bliver en del af et engageret og uformelt team med korte beslutningsveje og stor grad af selvstændighed i dit arbejde.

Rollen giver mulighed for at være med til at udvikle markeder og skabe synlig vækst for HOUE i Europa. Derudover tilbyder vi:

- En international rolle med stor markeds- og kundekontakt.
- Fleksible arbejdsforhold.
- Moderne arbejdsredskaber og firmabil.
- Grundig introduktion og træning på vores lokationer i Ry og Hamburg.

Er du motiveret af at udvikle markeder, skabe relationer og repræsentere et stærkt designbrand internationalt – så er du måske vores nye Area Sales Manager.

Send venligst din ansøgning og CV til:

job@houe.com

Mrk.: Area Sales Manager Europe, senest mandag d. 4. maj 2026.

Hvis du har spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte Casper Christensen, mobil: +45 53 57 61 17.

HOUE er et dansk designhus grundlagt i 2007 med rødder i den danske møbeltradition. Vi udvikler og sælger outdoor møbler og -lys til både retail- og projektmarkedet. Vi lægger stor vægt på at udvikle kvalitetsprodukter med fokus på ansvarlige materialer, lang levetid og tidløst design.

Vi er en international virksomhed med store ambitioner. Virksomheden beskæftiger ca. 50 medarbejdere

fordelt på hovedkontoret i naturskønne omgivelser i Ry, i København samt i datterselskaber i Tyskland og USA.

HOUE er en arbejdsplads, hvor diversitet, ligeværdighed og inklusion er centralt. Vi værdsætter forskellige perspektiver og baggrunde, og opfordrer alle kvalificerede kandidater til at søge. Vi vurderer kandidater udelukkende på kompetencer, erfaring og potentiale.